



mermaid technology a/s overgår resultatforventningerne for 2009.

Resultat

Selskabet havde oprindeligt en forventning for 2009 til en omsætning i størrelsesorden DKK 50–70 mio. og et resultat før afskrivninger (EBITDA) på DKK –1 til 2 mio. I august 2009 måtte selskabet, med baggrund i de aktuelle markedsvilkår, nedjustere sine forventninger til en omsætning DKK 50 til 55 mio. og et EBITDA på DKK. -3,5 til -5,0 mio.

Det lykkedes dog selskabet, at realisere en omsætning i henhold til forventningerne på DKK. 55,6 mio., medens EBITDA DKK. 320.000 blev markant bedre end august 2009-forventningen.

I nedenstående tabel ses nøgletal for driften

Hovedtal, beløb i t.DKK	2009	2008
Nettoomsætning	55.575	61.709
Resultat før afskrivninger (EBITDA)	320	850
Resultat før skat	-3.929	-15.361

Som markedet udviklede sig, er det ledelsens opfattelse, at både omsætnings- og EBITDA-resultatet er tilfredsstillende. Baggrunden for det væsentlig bedre EBITDA-resultat skal blandt andet findes i de forhold, at selskabets "recurrent"-forretningsområder udgør en stadig større del af den samlede omsætning og derved også vejer tungere indtjeningsmæssigt, en stærk og fokuseret indsats på omkostninger, forbedrede arbejdsgange samt selskabets nye kosteffektive hardware platform.

I 2009 udviser årets resultat før skat et underskud på DKK. –3,9 mio. mod et underskud på DKK. –15.361 for 2008.

Balancen

Selskabets balance er reduceret fra DKK 47,0 mio. i 2008 til DKK 44,9 mio. i 2009.

I nedenstående tabel ses de væsentligste poster i balancen

Beløb i t.DKK	2009	2008
Immaterielle anlægsaktiver	7.319	2.987
Materielle anlægsaktiver	5.827	7.828
Tilgodehavender	18.789	21.334
Omsætningsaktiver i alt	31.361	35.978
Aktiver i alt	44.993	47.088
Aktiekapital	10.219	8.482
Egenkapital	24.342	25.698
Kortfristet gæld	20.651	21.390
Beholdning af egne aktier	687.359 stk.	0 stk.

I forbindelse med opkøb af Norden Media Solution blev der aftalt en "earn out"-model, hvilken Norden Media Solution ikke opnåede i 2009. Selskabet har derfor tilbageført 687.359 stk. allerede udstedte aktier. Dette har medført en regulering af egenkapital og immaterielle anlægsaktiver på DKK 1,6 mio. og indgår således nu i selskabets beholdning af egne aktier.



Selskabets egenkapital udgjorde ultimo 2009 DKK 24,3 mio. mod DKK 25,7 mio. året før.

Selskabets kortfristede gæld udgjorde ultimo 2009 DKK 20,6 mio. Den kortsigtede gæld består af gæld til leverandører med DKK 3,3 mio., banker med DKK 12,1 mio. samt anden gæld med DKK 5,2 mio.

Udvikling på det forretningsmæssige område i 2009

Kunder

2009 blev året med den største ordretilgang nogensinde samt en række markante referencer, heriblandt:

DSB S-tog

Selskabet indgik en samarbejdsaftale med DSB S-tog om levering af DDS-løsning til alle S-tog i storkøbenhavn – en ordre på ca. DKK. 45 mio. – omhandlende skærme, player teknologi, software. Størstedelen af denne ordre faktureres i 2010 og vil være færdig faktureret i 2010.

EDC Mæglerne

Selskabet indgik en aftale om levering af et DDS-løsning til EDC's ca. 240 ejendomsmægler butikker. Installationen blev færdiggjort i løbet af kun 5 uger, hvilket understreger selskabets evne til at håndtere store løsninger samt viser værdien af selskabets projektorganisation.

Burger King

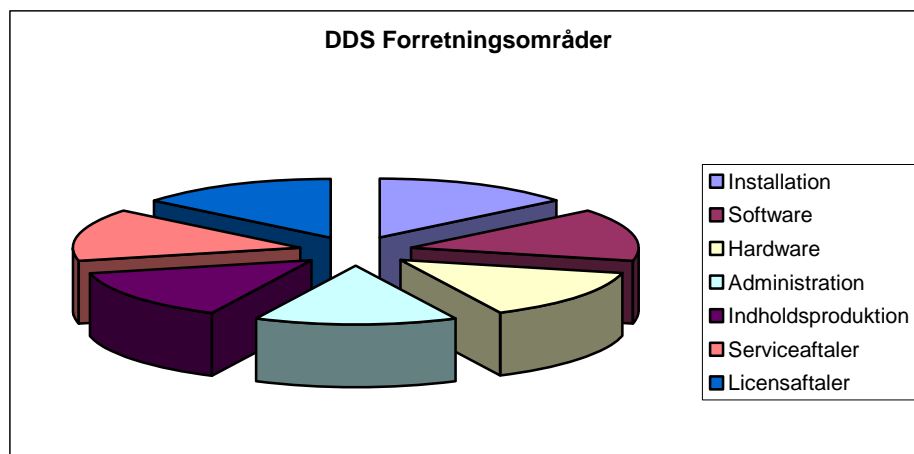
Det svenske datterselskab indgik aftale med Burger King om leverance til deres 93 restauranter i Sverige og Danmark, hvoraf 60 blev installeret i 2009.

Udover ovenstående kunder er det værd at bemærke, at selskabet i 2009 opgraderede og fornyede aftaler med en række af selskabets gamle kunder, eks. Matas og 7Eleven.

Produkter

"Recurrent business"-strategi

Selskabet har gennem de seneste 3 år fokuseret på at skabe en forretningsmodel baseret på alle forretningsområder indenfor Dynamisk Digital Skilte-markedet (DDS-markedet).





Ovenstående forretningsområder er udviklet og udbudt af selskabet med baggrund i egne medarbejderes ressourcer og kompetencer.

Fire af disse forretningsområder indgår i selskabets "recurrent business"-strategi: Administrations-, Indholdsproduktions-, Service- og Licensaftaler. Disse fire forretningsområder er kendetegnet ved en løbende kontraktuel omsætning, der derved sikrer selskabet en omsætning og indtjening uanset nysalg af DDS-løsninger. En strategi selskabet har haft stor gavn af i 2009 og stærkt medvirkende til årets bedre end forventede resultat.

Forventninger til 2010

Med den fortsat svage udvikling i markedskonjunkturerne, samt usikkerheden for hvor længe dette vil præge markedet, er der væsentlig usikkerhed omkring selskabets estimer for 2010. Det er dog ledelsens opfattelse, at markedet vil opleve en stigning i efterspørgslen indenfor de nærmeste 9-12 måneder, og med selskabets betydelige backlog, bør et væsentlig positivt resultat for 2010 være sikret.

Det er således selskabets forventning, at kunne realisere en omsætning i størrelsesorden DKK. 70-85 mio. med et positivt resultat før afskrivninger (EBITDA) på DKK. 5-8 mio. for 2010.

Nærværende er baseret på selskabets nuværende ordrebeholdning samt forventninger til indgåelse af aftaler på baggrund af pipeline og afgivne tilbud mv.

Med baggrund i ovenstående er selskabet derfor forsigtig optimistisk med hensyn til resultatet for 2010.

For yderligere informationer henvises til selskabets årsrapport for 2009.

For yderligere oplysninger kontakt venligst:

Adm. Direktør
Henrik Johnsen
mermaid technology a/s
Tlf.: 44 52 92 00
E-mail: hj@mermaid.dk

.....
Mermaid har i dag ansvar for drift af mere end 8.500 skærme i mere end 30 lande, og er dermed ubetinget den største leverandør af dynamisk digitale skilte/instore tv i Skandinavien. Kernekompetencerne er fladskærme i dansk design, dedikeret software og målrettet spotproduktion. Det nyeste produkt er dedikerede radiokanaler til bl.a. detailhandelskæder. Kunderne tæller: A-apoteket, STARK, TDC, Matas, Sparekassen Kronjylland, DSB, YX, Telia, Click, Burger King, SuperBest, 7-Eleven, BoConcept, Fætter BR, Toys"R"s, Kvickly, Silvan, Daimler Biler, Sunset Boulevard, Profil Optik, Citroën og mange andre. Vi har kontorer i København, Århus, Oslo, Västerås og Stockholm.

Besøg www.mermaid.dk for mere information om mermaid technology a/s.